Proaktiv udlejningsmægler til Juli Living i Nordhavn – en del af Urban Partners

Deadline:
10-12-2026

Contact person:
Peter Fugl

Job area:
Operations

Position type:
Full time

Area:
Real Estate Equity

Brænder du for udlejning og for at give kunderne en god oplevelse? Så er du måske vores nye udlejningsmægler hos Juli Living i Nordhavn – en del af Urban Partners. I Danmark er vi 30 dedikerede kollegaer, heraf 11 i udlejningsteamet, som du bliver en del af.
Hos os er samarbejde og gensidig respekt fundamentet i hverdagen. Vi lægger stor vægt på trivsel og et godt arbejdsmiljø, fordi vi tror på, at det er nøglen til succes. Du får en arbejdsplads, der aktivt er med til at forme fremtiden for ejendomsbranchen, og du får reel indflydelse – både på din egen hverdag og på at udvikle og optimere vores kundeoplevelse.

Om Juli Living og Urban Partners

Urban Partners er en førende ejendomsudvikler, som administrerer, bygger og investerer i ejendomme og miljøer for en bedre hverdag for dig, mig og kommende generationer. Som en del af Urban Partners kombinerer vi det tætte samarbejde i et mindre team, med styrken og erfaringen fra en stor koncern. Vi arbejder målrettet på at levere boliger af høj kvalitet og yde en personlig service i særklasse. Vi vil være tæt på vores kunder og sætte bæredygtighed højt på dagsordenen. Vi brænder for at gøre det nemt og bekvemt at bo hos os, og for at skabe en positiv oplevelse for vores beboere.

Arbejdsopgaver

Som en del af vores udlejningsteam vil dine primære arbejdsopgaver være rettet mod udlejning samt indsatser, der fremmer udlejning og udvikling af vores ejendomme. Dine fokusområder vil hovedsageligt være:
•At afdække kundens behov og ønsker
•Udlejning af boliger – fremvisninger, åbent hus og lejekontrakter
•Bearbejdning af indkomne leads og proaktiv opsøgning af nye kunder
•Vurdering og optimering af lejeniveauer
•Udlejningsansvarlig for egne ejendomme med sparring på tværs af afdelinger
•Planlægning og gennemførelse af aktiviteter som udlejningsstart, events og åbent hus
•Medansvar for teamets samlede performance
•Egne målsætninger og KPI'er kombineret med fælles teammål

Om dig

Du er uddannet ejendomsmægler eller har erfaring fra ejendomsbranchen, og det er en fordel, hvis du har erfaring med lejeboliger. Du er resultatorienteret, sætter kunden i centrum og leverer en serviceminded helhedsoplevelse hver gang.
Derudover forventer vi, at du:
•Er en dygtig sælger med sans for kundens behov og ønsker
•Trives med at arbejde selvstændigt og i højt tempo uden at miste overblikket
•Motiveres af at lykkes både som individ og som hold
•Er løsningsorienteret og ser mulighederne for kunder og team
•Løser opgaver professionelt og med godt humør
•Er arbejdsom med stor faglig stolthed

Vi tilbyder

Du bliver en del af et ambitiøst team med højt til loftet og gode muligheder for personlig udvikling – og med Urban Partners i ryggen får du adgang til et stærkt fagligt netværk på tværs af koncernen. Vores kontor ligger i skønne lokaler i Nordhavn tæt på metroen. Vi er en arbejdsplads med et unikt sammenhold, sociale og faglige arrangementer samt en

fantastisk morgenmads- og frokostordning. Lønnen består primært af en fast grundløn suppleret af en performancedel, ligesom vi tilbyder en god pensionsordning.

Sådan kommer du videre

Send din ansøgning og dit CV via ansøgningslinket senest den 10.12.2026. Vi lukker annoncen, så snart vi har fundet den rette kandidat, så vent ikke med at søge. Har du spørgsmål, er du velkommen til at kontakte Head of Letting Peter Fugl på 20 60 63 33 eller pefu@nrep.com

Vi glæder os til at høre fra dig!